

CURSO VIRTUAL - SUBTITULADO

Cómo Convertirte en un Comunicador Líder en Minería



Descripción del Curso

¡Bienvenido! El curso se encuentra en idioma inglés con subtítulos en español y a lo largo del mismo, se llevará a cabo un estudio minucioso del campo de la comunicación oral.

¿Por qué es importante comunicarse bien a nivel académico y profesional?
¿Cómo convertirte en un comunicador exitoso?

En la sociedad actual rica en medios audiovisuales, la comunicación está en todas partes: la televisión, en las redes sociales, en las noticias, etc. La presentación de información clara y eficaz es una habilidad clave que los profesionales modernos necesitan y los empleadores globales demandan.

La comunicación efectiva es una de las habilidades principales del siglo 21 para sobresalir en entrevistas y desempeñarse profesionalmente en cualquier carrera.

¿Qué voy a Aprender?

La misión del curso consiste en desbloquear el potencial humano, un paso a la vez. Por medio de un programa basado en experiencias, ejercicios altamente interactivos e historias estimulantes, usted se volverá el tipo de comunicador que las personas buscan y recuerdan.

Usted no solo percibirá una mejora inmediata, ¡sino que también se divertirá mucho, durante el proceso! Escuchará oradores impresionantes y aprenderá ejercicios para seguir practicando. Será capaz de realizar presentaciones fantásticas en cualquier lugar, a cualquier hora, sin ponerse nervioso. Este curso ha sido planificado para cambiar su manera de pensar sobre hablar en público y, ahora que usted se ha propuesto hablar en público, le permitirá dar forma a toda su carrera profesional.

¿A quiénes está dirigido?

Dirigido a profesionales en general, académicos y estudiantes que desarrollan sus actividades profesionales en áreas relacionadas con los procesos de la cadena de valor en los diferentes rubros empresariales.

Requisitos

¡Ninguno! Solo ganas de Ser el Mejor y realizar presentaciones Fantásticas.

Módulos

Módulo 1 – Primero Conéctese

1. Cuánto le gusta hablar en público
2. Filtros
3. Conéctese Primero, envíe después
4. Su Personalidad
5. Qué tan bueno desea ser al hablar en público
6. Cambio intelectual o emocional
7. Nerviosismo
8. Neuronas espejo en la comunicación
9. Exigir la retroalimentación
10. El mejor profesor

Módulo 2 – Lenguaje Débil

1. Lenguaje Débil y silencioso
2. Introducción Débil
3. Adolescentes y profesionales
4. El juego de beber
5. Pensar, editar, hablar
6. El juego de beber 2

Módulo 3 – Lenguaje Fuerte: Cómo ser Memorable

1. Comience con una escena
2. Retratar imágenes, provocar emociones
3. Supermodelo
4. Formas de comunicación
5. El cambio genera energía

Módulo 4 – Modulación de la Voz

1. Introducción
2. Punto inicial del tono de voz
3. Amplitud de la voz
4. Alto
5. Diafragma
6. Diafragma Práctica
7. Susurro
8. Súper rápido, Staccato
9. Súper rápido, Staccato lento práctica
10. Pausa
11. Citas "después"

Módulo 5 – Lenguaje Corporal

1. Necesito que piense
2. Poder Triple



- 3.Orador Tridimensional
- 4.Cambio de tema, cambio de posición

Módulo 6 – El Poder de las Historias

- 1.¿Qué hace a una historia buena?
- 2.Comience con una escena
- 3.Personajes
- 4.Personajes Práctica
- 5.Conflicto
- 6.Utilice su espacio
- 7.Construir un puente
- 8.Asegurar el aterrizaje
- 9.Momento de orgullo Billy
- 10.Momento de orgullo Laura
- 11.Momento de orgullo Hassan
- 12.Momento de orgullo Jaime

Módulo 7 – Envuelva al público

- 1.¿Qué le interesa a la audiencia?
- 2.Alrededor del salón
- 3.Alrededor del salón 5 cosas
- 4.Alrededor del salón parámetros
- 5.Encuesta corporal
- 6.Encuesta corporal Ejemplos
- 7.Encuesta corporal Reaccionar ante la audiencia
- 8.Alrededor del salón 5 cosas a lograr
- 9.Trabajo en Pares I
- 10.Trabajo en Pares ejemplos
- 11.Trabajo en Pares II
- 12.Objetos de escena
- 13.Asignar tareas

Módulo 8 – Imagine su Apertura

- 1.Aperturas en cualquier momento y lugar
- 2.Imaginar
- 3.Palabras en lugar de frases
- 4.Encuesta corporal

Módulo 9 – Cierre con una acción

- 1.Cierre con una acción
- 2.Cierre con una acción ejemplo
- 3.Cierres Mauricio y Ana



Módulo 10 – Formule mejores preguntas

1. Formule mejores preguntas
2. Escuchar activamente
3. Profesora y estudiante
4. Diagnostique primero
5. Preguntas abiertas cortas
6. Preguntas abiertas cortas 2
7. Iceberg
8. Columbo
9. Columbo práctica
10. Vendedor de automóviles
11. Vendedor de automóviles 2
12. Tren del pensamiento

Módulo 11 – Charla de Ascensor

1. Charla de ascensor
2. Atracción
3. Atracción ejemplo
4. Línea
5. Línea ejemplo
6. Desplomar
7. Desplomar ejemplo
8. Charla de ascensor Amelia
9. Charla de ascensor Billy
10. Charla de ascensor Jaime
11. Charla de ascensor Laura

Módulo 12 – Módulo de Héroe

1. Introducción Discurso de Héroe
 2. Utilice todas sus técnicas
 3. Discurso de héroe práctica
 4. Enviar un video mensaje
 5. Discurso de héroe Amelia
 6. Discurso de héroe Billy
 7. Discurso de héroe Brendan
 8. Discurso de héroe Sasan
 9. Discurso de héroe Laura
- Un Obsequio para ti





Sobre el profesor:



Jorge Omar Gonzales Torres

Doctorando en Economía y Desarrollo Industrial, MBA con especialización en Gestión y Planificación de Proyectos; Ingeniero de Minas por la Universidad Nacional de Trujillo, con más de 10 años de experiencia. Es experto en Software Minero. Es consultor en evaluación de proyectos para empresas extractivas. Ha sido Short Term Planning Engineer, Analista de Costos y Presupuestos, Jefe de Guardia, Asistente de Superintendente de Proyectos. Ha sido Coordinador Nacional de Ingeniería de Minas en Laureate International Universities. Actualmente es Project Manager en Omarza S.A.C. en donde ha realizado trabajos de consultoría y entrenamiento para diversas organizaciones y forma parte del Directorio del Instituto de Ingenieros de Minas del Perú Seccional La Libertad.

INFORMES E INSCRIPCIONES:

Asesora Comercial: Katherine Torres

C/ +51 914 360 163

E/ contacto@omarzaacademy.com

Urb. Covicorti F3-21 - Trujillo

 omarzaacademy.com

 [@omarzaacademy](https://www.instagram.com/omarzaacademy)

 [@OmarzaPeru](https://www.facebook.com/OmarzaPeru)



OMARZA